

Vortragsprogramm



Freitag Vormittag

Zeit	Aktionsfläche 1	Aktionsfläche 2	Forum 1	Forum 2	Forum 3	BMWi-Forum, Stand D 10	BMWi-Stand, Stand D 10
09.15 - 09.40 Uhr Freitag, 13.11.09	ab 9.13 Uhr Das 8x8 des Lebens - oder: „Mach es EINFACH - und dann - MACH ES einfach!“ ...am Freitag, den 13. grüßt der innere Schweinehund. live mit KOSCHI DER MUTMÄCHER, Erfolgsautor „Das 8x8 des Lebens“, Managementberater und Life-Coach	Franchising in Deutschland – Chancen und Erfolgsaussichten Torben Leif Brodersen, Geschäftsführer Deutscher Franchise-Verband e.V.			Guerrilla Marketing: Große Wirkung mit kleinen Mitteln Guido Bliss, Geschäftsführer Bliss Communication	09.15 - 10.00 Uhr Im Gespräch Gründung aus der Arbeitslosigkeit: Starthilfen und Förderung, Ruth Rath sack, Infotelefon des BMWi, Moderation: Hans-Peter Breuer, BMWi	09.05 - 09.20 Uhr BMWi-Softwarepaket für Gründer und junge Unternehmen: Unterstützung beim Businessplan und bei der Unternehmensführung 09.30 - 09.50 Uhr BMWi-Existenzgründungsportal: Infos, Checklisten, Gründungsworkstatt und vieles mehr
09.45 - 10.10 Uhr Freitag, 13.11.09	Erfolgreich von Anfang an: Mit Customer Relationship Management (CRM) Marketing und Vertrieb aufbauen und dauerhaft Kunden binden Jochim Sturm, CRM-Berater WICE GmbH	Wie finde ich das passende Franchise-System? – Persönliche Voraussetzungen und Auswahlkriterien Prof. Veronika Bellone, Geschäftsführerin Bellone FRANCHISE CONSULTING - Trends - Brands - Implementation	Die 7 typischen Fallen bei der Existenzgründung und wie man sie vermeidet! Michael Timpe, Chefredakteur CHEF & Die Geschäftsidee beim VNR Verlag für die Deutsche Wirtschaft	Motivation in der Praxis – die wichtigsten Schritte zum Erfolg bei Mitarbeiterführung und Selbstmanagement Klaus Schaumberger, Geschäftsführer THINK LEADERSHIP CONSULTING	Geo Marketing: Mit regionalen Medien regionale Märkte erobern Filip Vojtech Bliss Communication	10.05 - 10.35 Uhr Vortrag Finanzierung sichern: Förderprogramme des Bundes für Existenzgründung und Unternehmensnachfolge Birgit Martin, Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie / KfW Bankengruppe bis 10.35 Uhr	
10.15 - 10.40 Uhr Freitag, 13.11.09	PAUSE	Franchising mit Zukunft - der Wachstumsmarkt Wellness & Beauty: Ist das was für Jedermann? Jens Hilbert, Geschäftsführer hair-free	Gründen Schritt für Schritt: Das Gründungskonzept – Grundlage Ihres Erfolges! Dr. Uta Kuhlmann, Mülheim & Business GmbH Wirtschaftsförderung, Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 10.45 Uhr	Ein Jahr Mini-GmbH als Alternative zur Limited, Rechtsanwältin Kirsten Telinde, FORISION Rechtsanwalts AG Gründungs- und Gesellschaftsrechtberatung	Der richtige Standort als Erfolgsfaktor - Was Sie bei der Standortwahl beachten sollten! Thorsten Wrage, Leiter Franchise RENO Schuhzentrum		10.00 - 10.20 Uhr BMWi-Lernprogramme: eTraining zu (fast) allen Gründungsthemen 10.30 - 10.50 Uhr bundesweite gründerinnen-agentur (bga): Frauen gründen anders?!
10.45 - 11.30 Uhr Freitag, 13.11.09	Eröffnung der START-Messe mit Verleihung des STARF-AWARD NRW bis 11.45 Uhr	PAUSE	PAUSE	PAUSE	PAUSE	10.40 - 11.35 Uhr Im Gespräch Businessplan und Bankgespräch vorbereiten: BMWi-Softwarepaket und eTraining helfen dabei Frank Radynski, U-exist - Institut für Unternehmensentwicklung, Frank Rieger, DATEV eG	11.00 - 11.20 Uhr Die Förderdatenbank des Bundes: Schnell und einfach das richtige Förderprogramm finden
11.30 - 11.55 Uhr Freitag, 13.11.09		Welche Leistungen können von einem Franchise-Geber erwartet werden? Manuela Wetzorke, initiat Hannover	ab 11.15 Uhr: Gründungsbürokratie - Darauf müssen Sie achten! HWK NRW, Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 11.45 Uhr	Praxis-Workshop: Steuern, Rechnungswesen, Betriebswirtschaft Dipl.-Vw. Rolf-Jürgen Baumann, Steuerberaterkammer NRW bis 12.20 Uhr	Marken und Patente – frühzeitiger Schutz von Firmenname und Technologie Rechtsanwalt Dr. Alexander González und Patentanwalt Jürgen Strass, Prinz & Partner	11.40 - 12.35 Uhr Im Gespräch Persönliche Absicherung für Selbstständige: Arbeitslosen-, Renten-, Kranken-/Pflege- und Unfallversicherung Anke Branowsky, Ruth Rath sack, Infotelefon des BMWi, Brigitte Ommeln, Verbraucher-Zentrale NRW Moderation: Hans-Peter Breuer, BMWi bis 12.35 Uhr	11.30 - 11.50 Uhr BMWi-Softwarepaket für Gründer und junge Unternehmen: Unterstützung beim Businessplan und bei der Unternehmensführung
12.00 - 12.25 Uhr Freitag, 13.11.09	ab 12.15 Uhr Innovation im Konzern: Besondere Chancen für die Deutsche Post und kleine / mittelständische Unternehmen als ihre Partner Emmanuel Häufe, Internet Strategie Deutsche Post AG bis 12.40 Uhr	Worauf sollte man bei Zusammenarbeit mit ausländischen Franchise-Gebern achten? Rolf-Gerhard Kirst, Geschäftsführer Franchise Pool International	Sie unternehmen. Wir finanzieren! Förderprogramme für Gründungen und Jungunternehmen NRW.BANK, KfW Bankengruppe Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 12.30 Uhr		ticket.com DIE Werbung auf der Rückseite des Kassenbons – werden Sie Franchise-Partner! Axel Memmert, Berater und Betreiber des Pilot-Betriebes von ticket.com in Deutschland		12.00 - 12.20 Uhr Institut für Freie Berufe: Beratung vor und nach der Gründung
12.30 - 12.55 Uhr Freitag, 13.11.09	bis 12.40 Uhr PAUSE	Businessplan und Bankgespräch: Worauf achten Banken? Praxis-Tipps für (Franchise-) Gründer! Stephan Neuschulten, Neuschulten Unternehmensberatung	ab 12.45 Uhr: Rechtsform - Für jeden die Richtige dabei. Wir zeigen worauf es ankommt! IHK NRW, Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 13.15 Uhr	Durch Beratung erfolgreich - Gründercoaching Deutschland KfW Bankengruppe	Best of Marketing – die Umsatzhits: wie plane ich mein Marketing, wie werde ich einzigartig, wie gestalte ich meine Werbung? Alexandra Herzog-Windeck, New Marketing Age mit Intuition und Verstand	12.40 - 13.25 Uhr Vortrag Keine Angst vor dem Finanzamt: Steuern im Überblick Ludger van Holt, Steuerberater, Pudell und Partner, Steuerberaterkammer Nordrhein-Westfalen	

Farb-Legende:	Coaching, Unternehmer/ens- & Mitarbeiter-Entwicklung
	Franchising, Geschäftskonzepte & Unternehmensnachfolge
	Gründung allgemein
	Finanzierung, Förderung & Vorsorge
	Marketing & Sales
	Wirtschaft, Recht & Steuern

Vortragsprogramm



Freitag Nachmittag

Zeit	Aktionsfläche 1	Aktionsfläche 2	Forum 1	Forum 2	Forum 3	BMWi-Forum, Stand D 10	BMWi-Stand, Stand D 10
PAUSE 13.00 - 13.30 Uhr Freitag, 13.11.09	Key Note Speech: Die essentiellen Kriterien für dauerhaften Erfolg: Wie bekomme ich mein Denken, Fühlen und Handeln so in Einklang, dass Spitzen-Leistungen möglich sind?	PAUSE	PAUSE	PAUSE	PAUSE	12.40 - 13.25 Uhr Vortrag Keine Angst vor dem Finanzamt: Steuern im Überblick Ludger van Holt, Steuerberater, Püdel und Partner, Steuerberaterkammern Nordrhein-Westfalen	13.00 - 13.20 Uhr Existenzgründungsportal: Infos, Checklisten, Gründungsworkstatt und vieles mehr
13.30 - 13.55 Uhr Freitag, 13.11.09	Wolfgang G. Sonnenburg, Jurist, Senator im BWA (Bundesverband für Wirtschaftsförderung und Außenwirtschaft), erfolgreicher Unternehmer und Self-Made-Millionär, der heute von seinen Geldanlagen lebt. Dazu gibt er sein Wissen und seine Erfahrung weiter, führt geleglich Seminare für unternehmerischen Erfolg, Zielsetzung und -erreichung durch und kombiniert neue Erkenntnisse aus der Physik, Biologie, Neurogenese und der Finanzwirtschaft. Auf der START hält er zwei Vorträge, die Sie einzeln besuchen können. bis 13.40 Uhr	Praxis-Forum Erfolgreiche Franchise-Geber und -Nehmer berichten: Anforderungen, Leistungen und Erfolg in einer Franchise-Partnerschaft BackWerk, hairfree und Schweinske mit je einem Franchise-Nehmer Moderation: Torben Leif Brodersen, Geschäftsführer Deutscher Franchise-Verband e.V. bis 14.15 Uhr	Kein Stress mit dem Finanzamt Finanzverwaltung Nordrhein-Westfalen Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 14.00 Uhr	Wie erstelle ich einen Businessplan? Frank Saier, Geschäftsführer Deutscher Gründerverband e.V.	Kreativität - denken, spinnen, Kunden gewinnen: Geniale Ideen in kurzer Zeit für die Zielgruppenfindung und die Darstellung der Positionierung entwickeln! Alexandra Herzog-Windeck, New Marketing Age mit Intuition und Verstand	13.30 - 14.00 Uhr Vortrag Finanzierung sichern: Förderprogramme des Bundes für Existenzgründung und Unternehmensnachfolge Birgit Martin, Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie / KfW Bankengruppe	13.30 - 13.50 Uhr Institut für Mittelstandsforschung Bonn: Aktuelle Zahlen und Daten zu Gründungen und Insolvenzen
14.00 - 14.25	Eine Erfolgsgeschichte in Sachen Akquise als ULTIMO-Partnerin, Carmen Goglin, GOGLIN Fachkompetenz & Service, ULTIMO-Partnerin Kurzweilig und interessant schildert sie ihren persönlichen Weg in der erfolgreichen Kundenakquise durch Mailings, Telefonverkauf und gutes Auftreten.	bis 14.15 Uhr	ab 14.15 Uhr: Marketing für junge Unternehmen. So gewinnen und begeistern Sie Kunden! HWK NRW Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 14.45 Uhr	Sie gründen - wir finanzieren: KfW! KfW Bankengruppe	Existenzgründung – spezielle steuerliche Aspekte Dipl.-Kfm. Ralph-Wilhelm Pesch, Steuerberaterkammer NRW bis 14.50 Uhr	14.05 - 14.55 Uhr Im Gespräch Freier Beruf oder Gewerbe: entscheiden, anmelden, starten, Anja Böhnlein, Institut für Freie Berufe an der Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg, Moderation: Doro Himmelweit bis 14.55 Uhr	14.00 - 14.20 Uhr BMW-Lernprogramme: eTraining zu (fast) allen Gründungsthemen
14.30 - 14.55 Uhr Freitag, 13.11.09	Als Coach erfolgreich – In fünf Schritten vom zweiten Standbein zum profitablen Business Martin Geiger, Effizienterainer und Trainer des Jahres 2007 der Europäischen Trainer Allianz	Präsentation eines internationalen Franchise-Konzeptes: Internet Marketing – How to benefit from virtual media: New economy – New rules – New opportunities! Nick Lattanzio, WSI Internet Consulting & Education	bis 14.45 Uhr	Förderprogramme für Existenzgründer und Jungunternehmen in Nordrhein-Westfalen NRW.BANK			14.30 - 14.50 Uhr Die Förderdatenbank des Bundes: Schnell und einfach das richtige Förderprogramm finden
PAUSE 15.00 - 15.30 Uhr Freitag, 13.11.09	PAUSE	PAUSE	PAUSE	Die Essentials für erfolgreiches Investment: Wie muss (mein) Unternehmen gestaltet sein, dass es sich lohnt in es zu investieren, und/oder wie mache ich Investitionen zum Beruf? Erfahren Sie hier wie die wertorientierte Anlagestrategie des erfolgreichsten Investors und Milliardärs Warren Buffet für Kleinanleger funktioniert und wie Sie diese am besten für beim Investieren-Finden und Investieren umsetzen. Wolfgang G. Sonnenburg, Portait siehe Key Note Freitag 13.30 Uhr, Aktionsfläche 1 bis 15.40 Uhr	PAUSE	15.00 - 15.45 Uhr Diskussion Das Gespräch mit der Bank: Wann? Wie? Warum? Claudia Martin, Sparkasse Dortmund, Ralf Hülsbusch, WGZ-Bank, Marcus Kaufmann, KfW Bankengruppe, Sandra Koch, NRW.BANK Moderation: Hans-Peter Breuer bis 15.45 Uhr	15.00 - 15.20 Uhr RKW-Softwarepaket für Gründer und junge Unternehmen: Unterstützung beim Businessplan und bei der Unternehmensführung
15.30 - 15.55 Uhr Freitag, 13.11.09	Key Note Speech: Schneller als die Konkurrenz – Wettbewerbsfaktor Geschwindigkeit Martin Geiger, Effizienterainer und Trainer des Jahres 2007 der Europäischen Trainer Allianz	Finanzierung sichern: So steuern Sie als (Franchise-) Unternehmer den Finanzierungsprozess erfolgreich! Thorsten Beck, freiberuflicher Finanzierungsberater bei ininit	Nachfolger gesucht! Beratung bei Betriebsübernahmen/-gaben Unternehmensnachfolge Nordrhein-Westfalen Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 16.00 Uhr		Markenfranchise – Der zielsichere Weg für den Erfolg als Franchise-Geber Felix Peckert, Franchise Experte und Unternehmensberater der peckert gruppe		15.30 - 15.50 Uhr RKW Rationalisierungs- und Innovationszentrum der Deutschen Wirtschaft e.V., Kompetenzzentrum: Wie belastbar sind Sie? - Tipps und Tricks für berufliche Höchstleistungen
16.00 - 16.25 Uhr Freitag, 13.11.09	Online- und Offline-Networking am Beispiel von XING: Erfolg durch gute Kontakte und Empfehlungen - Vorteile, Dos and Don'ts bei Aufbau und Pflege eines Netzwerks Jochen Ewald, XING Xpert Ambassador und Initiator der XING-Gruppe „Franchise Business Club“ Im Anschluss: Fragen und Diskussion	Franchise-Vertrag - Worauf Sie aus rechtlicher und wirtschaftlicher Sicht achten müssen! Rechtsanwalt Dr. Jan Patrick Giesler, Rechtsanwälte und Steuerberater Meyer-Köring - Berater der Franchise-Wirtschaft Im Anschluss: Fragen und Diskussion	Ab 16.30 - 20.00 Uhr: Visitenkartenparty für Gründer und junge Unternehmen: visit a party - become a unity Anmeldung: www.STARTERNETZ.com Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 20.00 Uhr	Studie „Franchise-Geber Weiterbildungsindex 2009“: Was professionelle Franchise-Systeme in punkto Weiterbildung und Qualifizierung für Ihre Franchise-Partner leisten! Die Studie wurde von BEITRAINING in Zusammenarbeit mit dem DFV erstellt und kann nach dem Vortrag und bei BEITRAINING (Stand D 50) gegen eine Schutzgebühr von 55 Euro erworben werden. Andreas C. Fürsattel, Geschäftsführer von BEITRAINING International Im Anschluss: Fragen und Diskussion	Motivation in der Praxis - die wichtigsten Schritte zum Erfolg bei Mitarbeiterführung und Selbstmanagement Klaus Schaumberger, Geschäftsführer THINK LEADERSHIP CONSULTING Im Anschluss: Fragen und Diskussion	15.50 - 16.35 Uhr Vortrag Kunden gewinnen, Kunden binden: Geschäftsidee präsentieren – kundenorientiert arbeiten Frank Radynski, U-exist - Institut für Unternehmensentwicklung bis 16.35 Uhr	16.00 - 16.20 Uhr BMW-Existenzgründungsportal: Infos, Checklisten, Gründungsworkstatt und vieles mehr
16.30 - 16.55 Uhr Freitag, 13.11.09							16.30 - 16.50 Uhr Die Förderdatenbank des Bundes: Schnell und einfach das richtige Förderprogramm finden

Farb-Legende:	Coaching, Unternehmer-/ens- & Mitarbeiter-Entwicklung
	Franchising, Geschäftskonzepte & Unternehmensnachfolge
	Gründung allgemein
	Finanzierung, Förderung & Vorsorge
	Marketing & Sales
	Wirtschaft, Recht & Steuern

Vortragsprogramm



Samstag Vormittag

Zeit	Aktionsfläche 1	Aktionsfläche 2	Forum 1	Forum 2	Forum 3	BMWi-Forum, Stand D 10	BMWi-Stand, Stand D 10	CC Süd, Raum M
10.15 - 10.40 Uhr Samstag, 14.11.09	Umsatzerlöse durch die 5 wichtigsten, SOFORT umsetzbaren Praxis-Marketing-Tipps Heiko T. Ciesinski, Unternehmer-Coach, www.umsatzerloese.eu	Franchising in Deutschland – Chancen und Erfolgsaussichten Dr. Hubertus Boehm, geschäftsführender Gesellschafter SYNCON München - International Franchise Consultants	ab 10.30 Uhr: Gründen Schritt für Schritt: Das Gründungskonzept – Grundlage Ihres Erfolges! Susanne Stegemann, Wirtschaftsförderungsgesellschaft Herne mbH Präsentiert von: STARTERCENTER NRW	Keine 2. Chance für den 1. Eindruck - Werbung muss sein Andrea Stelter, Geschäftsführerin die kleine werbeagentur	Unternehmer- und Mitarbeiter-Entwicklung als entscheidende Voraussetzungen für dauerhaften Geschäftserfolg & wie ein Coach Sie dabei unterstützen kann! Martin Geiger, Effizientertrainer und Trainer des Jahres 2007 der Europäischen Trainer Allianz	10.15 - 10.45 Uhr Vortrag Finanzierung sichern: Förderprogramme des Bundes für Existenzgründung und Unternehmensnachfolge Birgit Martin, Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie / KfW Bankengruppe	10.05 - 10.20 Uhr BMWi-Softwarepaket für Gründer und junge Unternehmen: Unterstützung beim Businessplan und bei der Unternehmensführung 10.30 - 10.50 Uhr BMWi-Existenzgründungsportal: Infos, Checklisten, Gründungsworkstatt und vieles mehr	
10.45 - 11.10 Uhr Samstag, 14.11.09	Online- und Offline-Networking am Beispiel von XING: Erfolg durch gute Kontakte und Empfehlungen - Vorteile, Dos and Don'ts bei Aufbau und Pflege eines Netzwerks, Jochen Ewald, XING Xpert Ambassador und Initiator der XING-Gruppe „Franchise Business Club“	Wie finde ich das passende Franchise-System? – Persönliche Voraussetzungen und Auswahlkriterien Stephan H. Aschenbrenner, Geschäftsführer und Gründer von iniat	bis 11.00 Uhr	Förderprogramme für Existenzgründer und Jungunternehmen in Nordrhein-Westfalen NRW.BANK	Ein Jahr Mini-GmbH als Alternative zur Limited Rechtsanwältin Kirsten Telinde, FORISION Rechtsanwalts AG Gründungs- und Gesellschaftsrechtberatung	10.50 - 11.35 Uhr Vortrag Kunden gewinnen, Kunden binden: Geschäftsidee präsentieren – kundenorientiert arbeiten Frank Radynski, U-exist – Institut für Unternehmensentwicklung	11.00 - 11.20 Uhr BMWi-Lernprogramme: eTraining zu (fast) allen Gründungsthemen	
11.15 - 11.40 Uhr Samstag, 14.11.09	Pause	Fairplay Franchising – 9 Spielregeln für partnerschaftlichen Erfolg: Welche Leistungen, Hard- und Soft-Skills können von einem Franchise-Geber erwartet werden? Waltraud Martius, Geschäftsführerin SYNCON Salzburg & Ehrenpräsidentin des Österreichischen Franchise Verbands (ÖFV)	ab 11.15 Uhr: Gründungsbürokratie - Darauf müssen Sie achten! Eva Wobbe, Wirtschaftsförderung Kreis Recklinghausen, Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 11.45 Uhr	Durch Beratung erfolgreich - Gründercoaching Deutschland KfW Bankengruppe	Die 7 teuersten Fallen und populärsten Irrtümer bei der Existenzgründung und wie man sie vermeidet! Hubert Krause, Geschäftsführer Business Coaching Krause	bis 11.35 Uhr	11.30 - 11.50 Uhr Die Förderdatenbank des Bundes: Schnell und einfach das richtige Förderprogramm finden	
PAUSE 11.45 - 12.30 Uhr Samstag, 14.11.09	Key Note Speech: Die essentiellen Kriterien für dauerhaften Erfolg: Wie bekomme ich mein Denken, Fühlen und Handeln so in Einklang, dass Spitzenleistungen möglich sind? Wolfgang G. Sonnenburg, Jurist, Senator im BWA (Bundesverband für Wirtschaftsförderung und Außenwirtschaft), erfolgreicher Unternehmer und Self-Made-Millionär, der heute von seinen Geldanlagen lebt. Portrait siehe Key Note Freitag 13.30 Uhr, Aktionsfläche 1 bis 12.40 Uhr	PAUSE	PAUSE	PAUSE	PAUSE	11.40 - 12.25 Uhr Im Gespräch – Freier Beruf oder Gewerbe: entscheiden, anmelden, starten Anja Böhlein, Institut für Freie Berufe an der Friedrich-Alexander-Universität Erlangen Nürnberg; Moderation: Doro Himmelweit	12.00 - 12.20 Uhr JUNIOR-Schülerunternehmen stellen sich vor	
12.30 - 12.55 Uhr Samstag, 14.11.09	Praxis-Forum – Erfolgreiche Franchise-Geber und -Nehmer berichten: Anforderungen, Leistungen und Erfolg in einer Franchise-Partnerschaft Joey's Pizzaservice und RENO und mit je einem Franchise-Nehmer Moderation: Waltraud Martius, Geschäftsführerin SYNCON Salzburg & Ehrenpräsidentin des Österreichischen Franchise Verbands (ÖFV) bis 13.15 Uhr	ab 12.15 Uhr: Sie unternehmen. Wir finanzieren! Förderprogramme für Gründungen und Jungunternehmen NRW.BANK, KfW Bankengruppe, Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 12.45 Uhr	Praxis-Workshop: Steuern, Rechnungswesen, Betriebswirtschaft Dipl.-Vw. Rolf-Jürgen Baumann, Steuerberaterkammer NRW bis 13.20 Uhr	Geo Marketing: Mit regionalen Medien regionale Märkte erobern Guido Bliss, Geschäftsführer Bliss Communication	12.30 - 13.25 Uhr Im Gespräch Persönliche Absicherung für Selbstständige: Arbeitslosen-, Renten-, Kranken-/Pflege- und Unfallversicherung Anke Branowsky, Infotelefon BMAAS, Ruth Rath sack, Infotelefon des BMWi, Brigitte Ommeln, Verbraucher-Zentrale NRW Moderation: Hans-Peter Breuer, BMWi bis 13.25 Uhr			
13.00 - 13.25 Uhr Samstag, 14.11.09	Die Qualität der Fragen bestimmt die Qualität der Ergebnisse - Unternehmensentwicklung durch Fragekunst: Wie lerne ich, als Gründer und Unternehmer immer bessere Fragen zu stellen? Michael Kaiser, Frage-Coach, Business Intelligence und CRM-Experte, Geschäftsführer der KaiserConsult crm- und bi-beratung	bis 13.15 Uhr	Rechtsform – Für jeden die Richtige dabei. Wir zeigen worauf es ankommt! IHK NRW Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 13.30 Uhr	Bei Google & Co. in der ersten Reihe - Praxisnahes Multichannel Online-Marketing und SEO (Suchmaschinen-Optimierung) für Einsteiger und Durchstarter Stephan Sigloch, Geschäftsführer NETFORMIC GmbH		13.00 - 13.20 Uhr DATEV eG / Steuerberaterkammern NRW: Was Sie von Ihrem Steuerberater in der Gründungsphase erwarten können!		

Coaching, Unternehmer-/ens- & Mitarbeiter-Entwicklung
Franchising, Geschäftskonzepte & Unternehmensnachfolge
Gründung allgemein
Finanzierung, Förderung & Vorsorge
Marketing & Sales
Wirtschaft, Recht & Steuern

Vortragsprogramm



Samstag Nachmittag

Zeit	Aktionsfläche 1	Aktionsfläche 2	Forum 1	Forum 2	Forum 3	BMWi-Forum, Stand D 10	BMWi-Stand, Stand D 10	CC Süd, Raum M
13.30 - 13.55 Uhr Samstag, 14.11.09	Gründungsförderung - Unterstützung durch die Agentur für Arbeit Katja Strauß, Agentur für Arbeit Essen	Franchising mit Zukunft - der Wachstumsmarkt Wellness & Beauty: Ist das was für Jedermann? Jens Hilbert, Geschäftsführer hairfree	ab 13.45 Uhr: Existenzgründungen - Spezielle steuerliche Aspekte Steuerberaterkammern Nordrhein-Westfalen, Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 14.15 Uhr	Wie erstelle ich einen Businessplan? Frank Saier, Geschäftsführer Deutscher Gründerverband e.V.	Mit Kreativität zum wirtschaftlichen Erfolg – Ideen finden – umsetzen – Geschäfte ausbauen – Andreas Bode, Business Angel Kreativwirtschaft – agentur.qzb	13.30 - 14.00 Uhr Vortrag Finanzierung sichern: Förderprogramme des Bundes für Existenzgründung und Unternehmensnachfolge Birgit Martin, Bundesministerium für Wirtschaft und Technologie / KfW Bankengruppe	13.30 - 13.50 Uhr BMWi-Existenzgründungsportal: Infos, Checklisten, Gründungswerkstatt und vieles mehr	13.30 - 15.30 Uhr Innovative Gründungen – Workshop zum Thema Patentschutz, Finanzierung und weiteren Erfolgsfaktoren Moderation: Hochschule Bochum
PAUSE 14.00 - 14.30 Uhr Samstag, 14.11.09	Alles im Griff dank Customer Relationship Management (CRM): Prozesse im Vertrieb, Marketing und Service mit CRM steuern Jürgen Schüssler, Geschäftsführer WICE GmbH	PAUSE	bis 14.15 Uhr PAUSE	PAUSE	PAUSE	14.05 - 14.50 Uhr Im Gespräch Gerüst fürs Unternehmen: Rechtsformen Dr. Alexander Grein, Notar Deutscher Notarverein e. V., Moderation: Hans-Peter Breuer, BMWi bis 14.50 Uhr	14.00 - 14.20 Uhr BMWi-Softwarepaket für Gründer und junge Unternehmen: Unterstützung beim Businessplan und bei der Unternehmensführung	Anmeldung bei der STARTERCENTER NRW Infoline unter 0180 130 1300 (3,9 Cent/Minute aus dem dt. Festnetz, abweichende Preise für Mobilfunkteilnehmer) und am Stand der STARTERCENTER NRW (B 10)!
14.30 - 14.55 Uhr Samstag, 14.11.09	PAUSE	Worauf sollte man bei Zusammenarbeit mit ausländischen Franchise-Gebern achten? Rolf-Gerhard Kirst, Geschäftsführer Franchise Pool International	Wie Sie sich und Ihr Unternehmen erfolgreich präsentieren - Praxiswissen für Gründer, Freiberufler und Unternehmer Folke Dreier, Moderatorin & Management-Coach Internationales Institut Moderation & Präsentation, Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 15.00 Uhr	Sie gründen - wir finanzieren: KfW! KfW Bankengruppe	Existenzgründung - spezielle steuerliche Aspekte Dipl.-Kfm. Ralph-Wilhelm Pesch, Steuerberaterkammer NRW bis 15.20 Uhr	14.55 - 15.50 Uhr Im Gespräch Businessplan und Bankgespräch vorbereiten: BMWi-Softwarepaket und eTraining helfen dabei Frank Radynski, U-exist - Institut für Unternehmensentwicklung, Frank Rieger, DATEV eG bis 15.50 Uhr	14.30 - 14.50 Uhr Germany Trade and Invest GmbH: Informationen für Ihr Auslandsgeschäft	bis 15.30 Uhr
15.00 - 15.25 Uhr Samstag, 14.11.09	Guerrilla Marketing: Große Wirkung mit kleinen Mitteln Guido Bliss, Geschäftsführer Bliss Communication	Präsentationen internationaler Franchise-Konzepte: La Venta - Das spanische Tapas-Restaurant Jordi Estrada, Business Development Manager bei La Venta Tapas Espanolas. Le Tanneur - Boutique für feine Lederwaren aus Frankreich Fabien Thevenot, Le Tanneur	ab 15.15 Uhr: Nachfolger gesucht! Beratung bei Betriebsübernahmen/-gaben Unternehmensnachfolge Nordrhein-Westfalen Präsentiert von: STARTERCENTER NRW bis 15.45 Uhr	Wege zur Finanzierung mit öffentlichen Fördermitteln - Konzeptarbeit von A (Ausgangslage) bis Z (Zusage des Kredites) Beate Kreis, Geschäftsführerin Kreis Unternehmensberatung	15.00 - 15.50 Uhr Im Gespräch Businessplan und Bankgespräch vorbereiten: BMWi-Softwarepaket und eTraining helfen dabei Frank Radynski, U-exist - Institut für Unternehmensentwicklung, Frank Rieger, DATEV eG bis 15.50 Uhr	15.00 - 15.20 Uhr Die Förderdatenbank des Bundes: Schnell und einfach das richtige Förderprogramm finden		
15.30 - 15.55 Uhr Samstag, 14.11.09	sales do - Die Kunst des entspannten Verkaufens: klassisches, bewährtes Kommunikations- und Vertriebsstraining kombiniert mit Strategie, Mentaltechniken und praktischen Übungen von Kampf-kunstmeistern Michael Kaiser, sales do Instructor, 1. Dan Judo & Karate	Einbruchschutz - Konzeption für Franchise-Partner Volker Schirmmacher, Geschäftsführer Schirmmacher GmbH	Heute ist mein bester Tag: Leben macht Spaß - Eine Lebensphilosophie zur Steigerung des Erfolges, beruflich und privat! Nach dem Motivationsbestseller „Heute ist mein bester Tag“ von Arthur Lassen. live mit KOSCHI DER MUT-MACHER, Erfolgsautor „Das 8x8 des Lebens“, Managementberater und Life-Coach Im Anschluss: Fragen und Diskussion	Elevator Pitch: Investoren, Kunden und Kooperationspartner schnell überzeugen! Dr. Merle Arnika Fuchs, Geschäftsführerin Technologie- und Gründerzentrum Gera	Markenfranchise – Der ziel-sichere Weg für den Erfolg als Franchise-Geber Felix Peckert, Franchise-Experte und Unternehmensberater der peckert gruppe	15.55 - 16.40 Uhr Im Gespräch Gründung aus der Arbeitslosigkeit: Starthilfen und Förderung Ruth Rathsack, Infotelefon des BMWi Moderation: Hans-Peter Breuer, BMWi bis 16.40 Uhr	15.30 - 15.50 Uhr Bundesamt für Wirtschaft und Ausfuhrkontrolle (BAFA): Beratungsförderung für Unternehmen	
16.00 - 16.25 Uhr Samstag, 14.11.09	Bei Google & Co. in der ersten Reihe - Praxisnahes Multichannel Online-Marketing und SEO (Suchmaschinen-Optimierung) für Einsteiger und Durchstarter, Stephan Sigloch, Geschäftsführer NETFORMIC GmbH Im Anschluss: Fragen und Diskussion	Franchise-Vertrag - Worauf Sie aus rechtlicher und wirtschaftlicher Sicht achten müssen! Rechtsanwalt Dr. Volker Günzel, Rechtsanwälte und Steuerberater Meyer-König - Berater der Franchise-Wirtschaft Im Anschluss: Fragen und Diskussion	Heute ist mein bester Tag: Leben macht Spaß - Eine Lebensphilosophie zur Steigerung des Erfolges, beruflich und privat! Nach dem Motivationsbestseller „Heute ist mein bester Tag“ von Arthur Lassen. live mit KOSCHI DER MUT-MACHER, Erfolgsautor „Das 8x8 des Lebens“, Managementberater und Life-Coach Im Anschluss: Fragen und Diskussion	Die Essentiales für erfolgreiches Investment: Wie muss (m)ein Unternehmen gestaltet sein, dass es sich lohnt in es zu investieren, und/oder wie mache ich Investitionen zum Beruf? Erfahren Sie hier wie die wertorientierte Anlagestrategie des erfolgreichsten Investors und Milliardärs Warren Buffet für Kleinanleger funktioniert und wie Sie diese am besten für beim Investoren-Finden und Investieren umsetzen.	Key Note Speech: Vom Wissen zum Handeln - So steigern Sie Produktivität und Umsetzungsgeschwindigkeit im eigenen Unternehmen Martin Geiger, Effizientertrainer und Trainer des Jahres 2007 der Europäischen Trainer Allianz Im Anschluss: Fragen und Diskussion	15.55 - 16.40 Uhr Im Gespräch Gründung aus der Arbeitslosigkeit: Starthilfen und Förderung Ruth Rathsack, Infotelefon des BMWi Moderation: Hans-Peter Breuer, BMWi bis 16.40 Uhr	16.00 - 16.20 Uhr BMWi-Softwarepaket für Gründer und junge Unternehmen: Unterstützung beim Businessplan und bei der Unternehmensführung	
16.30 - 16.55 Uhr Samstag, 14.11.09				Portrait siehe Key Note Freitag 13.30 Uhr, Aktionsfläche 1 bis 16.40 Uhr			16.30 - 16.50 Uhr BMWi-Existenzgründungsportal: Infos, Checklisten, Gründungswerkstatt und vieles mehr	

Coaching, Unternehmer/-ens- & Mitarbeiter-Entwicklung
Franchising, Geschäftskonzepte & Unternehmensnachfolge
Gründung allgemein
Finanzierung, Förderung & Vorsorge
Marketing & Sales
Wirtschaft, Recht & Steuern